**Тематика консультирования по вопросам внешнеэкономической деятельности**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Тема консультирования** | **Общая характеристика услуг, оказываемых в рамках проведения консультации** | **ФИО штатных экспертов-консультантов** |
| **Особенности организации и осуществления экспортной деятельности** | -введение в экспортную деятельность как в проект; - оценка преимуществ и рисков;- специфика организации экспортной деятельности на каждом этапе экпортного цикла;- ИНКОТЕРМС 2010. | В.В. ШнекутисС.В. Гудовский |
| **Выбор рынка и поиск покупателя** | - маркетинговые исследования для начинающих экспортеров;- источники информации для проведения предварительного анализа стран и потенциальных рынков;- поиск иностранного покупателя: способ поиска подходящего покупателя, необходимость проверки покупателя и способы проверки. | В.В. ШнекутисС.В. Гудовский |
| **Подготовка продукта к требованиям рынка и покупателя**  | - документы на вывоз товаров из РФ и ввоз в иностранное государство: документы на вывоз товара из РФ с территории Таможенного союза (ЕАЭС) и документы, необходимые при ввозе в страну экспорта;- правовая охрана интеллектуальной собственности (ИС) на внешних рынках: виды объектов ИС и способы международной правовой охраны. | С.В. ГудовскийВ.Н. Цыганкова |
| **Переговоры с покупателем и заключение международного контракта** | - международные переговоры: этапы подготовки; - подписание международного контракта: подготовка и заключение; - перечень существенных условий внешнеторгового контракта. | С.В. ГудовскийЕ.И. Забрянская |
| **Подготовка производства к экспорту** | - оценка кадрового ресурса;- оценка производственных мощностей; - оценка достаточности сырья, материалов, полуфабрикатов; - оценка финансовых ресурсов, которые понадобятся в производстве;- сертификация продукции для вывода на внешний рынок. | И.В. ШпидькоТ.А. ЗадирееваВ.А. ИзотенковВ.Н. Цыганкова |
| **Подготовка продукта к экспорту и доставка**  | - правовое обеспечение экспортной сделки: поиск информации о законодательстве, возможностях и ограничениях конкретных видов экспорта;- документационное обеспечение экспортной сделки: работа в системе электронного документооборота, планирование времени получения необходимых документов для оформления конкретной сделки, алгоритм приведения своей продукции в соответствие с требованиями страны поставки;- таможенное оформление: система процедур и законодательные требования, расчет времени для прохождения таможенного контроля и связанных с ним процедур, электронное декларирование;- логистика: поиск информации в области международной перевозки грузов и контроль правильности заполнения транспортной документации, выбор оператора-логиста, подбор эффективного маршрута перевозки, оценка затрат на цикл логистики- логистика: договор международной перевозки грузов. | С.В. ГудовскийЕ.И. Забрянская |
| **Налогообложение, платежи и риски при ведении экспортной деятельности** | - налогообложение в ВЭД; - особенности бухгалтерского учета в ВЭД;- анализ финансовой готовности предприятия, самостоятельная предварительная оценка стоимости контракта с зарубежным партнером, привлечение необходимых финансовых инструментов; - валютные платежи;- экспортные риски. | С.В. ГудовскийВ.А. Изотенков |
| **Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Таможенного Союза** | - основные правила интерпретации. - классификация товаров, - риски, связанные с недостоверной классификацией. | С.В. Гудовский |
| **Возможные запреты и ограничения** | - нетарифное регулирование. - техническое регулирование. - проверки. | С.В. Гудовский |
| **Информационные системы в таможенной сфере** | - принципы информационной безопасности; - системы электронного декларирования, предварительного информирования и удаленного выпуска | С.В. Гудовский |
| **Государственная поддержка экспортно ориентированных предприятий**  | - этапы экспортного проекта, господдержка на каждом из этапов; - государственная финансовая поддержка субъектов МСП; - государственная поддержка при прохождении таможенных процедур;- государственная поддержка в логистике и при оплате контракта. | В.В. ШнекутисС.В. Гудовский |